

DENUNCIAN CAOS POR MINIVANES EN BARRIO INCLÁN

Mollendo: Transporte informal genera problemas de tránsito.

Pág. 11



■ PÁG. 04

Trump: ¿rescatando el imperio?

POR: CÉSAR A. CARO JIMÉNEZ



■ PÁG. 06

El Algarrobal emerge

POR: JORGE ACOSTA ZEVALLOS



■ PÁG. 08

Petro de tigre a gatito

POR: JAVIER FLORES AROCUTIPA



■ PÁG. 10

De la gloria al infierno

POR: FERNANDO VALDIVIA CORREA



■ PÁG. 12

Arequipa: sin planificación al 2050

POR: GUSTAVO PUMA CÁCERES



■ PÁG. 16

Noche de hogar

POR: ANGÉLICA ESPINOZA ORTIZ



Prensa regional

N° 5447 AÑO XVI DIRECTOR: P. ROGGER BAYLÓN DELGADO

ASOCIADO AL CONSEJO DE



TOTAL DESIGUALDAD

■ PÁG. 05

Moquegua, primer productor de cobre ¿dónde está el canon minero en esa proporción?

► Arequipa y Tacna, que tienen una menor producción, reciben montos más elevados.

MOQUEGUA: PRESUPUESTO DE INVERSIÓN EN LA MPMN CAE EN 2025 Y SIGUE DISPERSO EN PEQUEÑOS PROYECTOS

Sin obras de impacto

■ PÁG. 07



Municipalidad de Mariscal Nieto, reduce S/14.76 millones en inversión y mantiene fragmentación de recursos.

ENCUESTA INEI: 8 DE CADA 10 PERSONAS NO CONFÍAN EN LA MPMN

Análisis de la confianza correspondiente del tercer trimestre 2024. ■ PÁG. 02



COMPARATIVO 2024/2023 ■ PÁG. 09

Crecen las utilidades de Minera Cerro Verde



► Mostró un desempeño financiero sólido y creciente.

CORRESPONDIENTE AL 2024/2025 ■ PÁG. 09

BCP registra utilidades diarias de S/ 15 millones

► La rentabilidad neta es extremadamente alta.





**MERCADILLO CALLE
PIURA TIENDA 01**

**966 610 019
953 921 064**

AGROINDUSTRIAS

MANCHEGO

GANADORES

- 6TA EDITION LISBOA 2024 INTERNACIONAL AWARDS VIRTUS: BRANDY ECLIPSE DE MANCHEGO GREAT GOLDS (GRAN ORO)
- 6TA EDITION LISBOA 2024 INTERNACIONAL AWARDS VIRTUS: MACERADO DE DAMASCO "DELICIAS DEL SOL" MANCHEGO GOLDS (ORO)
- IX CONCURSO REGIONAL DEL VINO MOQUEGUANO 2024: VINO SEMI SECO BORGONA MEDALLA DE ORO



INTERNATIONAL AWARDS
VIRTUS
6TH EDITION

BRANDY ECLIPSE DE MANCHEGO
Agrupación Manchego S.A.S.

INTERNATIONAL AWARDS
VIRTUS
6TH EDITION

Macerado de Damasco - "Delicias del Sol" MANCHEGO
Agrupación Manchego S.A.S.

Encuesta INEI: 8 de cada 10 personas no confían en la MPMN

Pr Análisis & Opinión

MG. ROCÍO CORNELIO AIRA.

columnistas@prensaregional.pe
DIARIO PRENSA REGIONAL



MOQUEGUA

La evaluación de la confianza ciudadana en la Municipalidad Provincial de Mariscal Nieto (MPNM) Moquegua revela una tendencia decreciente, reflejando una percepción negativa de la gestión municipal. Esta situación sugiere una creciente insatisfacción con el desempeño de la institución, posiblemente debido a la falta de cumplimiento de compromisos, deficiencias en la ejecución de proyectos o una co-

municación ineficaz con la población.

La figura en base a información del INEI correspondiente del tercer trimestre 2024, refleja los niveles de confianza que los ciudadanos tienen en la Municipalidad Provincial de Moquegua, donde se observa una tendencia negativa en la percepción de la institución:

El 43% de los encuestados

(86 personas) indicaron que no tienen ninguna confianza en la Municipalidad.

El 34.5% (69 personas) mencionaron que tienen poca confianza.

Solo el 11.5% (23 personas) afirmaron tener suficiente confianza.

Apenas el 1% (2 personas) indicaron tener bastante confianza en la Municipalidad.

Un 10% (20 personas) no

sabe o no tiene una opinión clara.

Estos datos indican que casi 8 de cada 10 ciudadanos (77.5%) tienen poca o ninguna confianza en la Municipalidad Provincial de Moquegua. Esto evidencia una baja percepción de eficacia y credibilidad, lo que podría estar relacionado con:

- Gestión deficiente en el desarrollo de obras y servicios municipales.

- Falta de transparencia y rendición de cuentas en el manejo de los recursos públicos.

- Desconexión con la ciudadanía y poca participación comunitaria en la toma de decisiones.

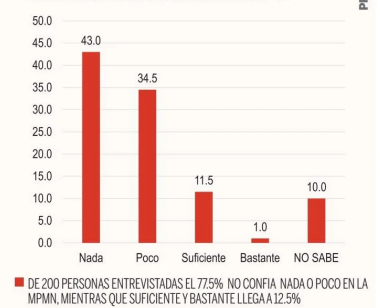
- Problemas en la prestación de servicios básicos como limpieza, transporte y ordenamiento urbano.

Es preocupante que solo el 1% de la población exprese un alto nivel de confianza en la Municipalidad, lo que indica

Pr
Prensa regional

ENCUESTA INEI: MPMN ACTUALMENTE, ¿TIENE USTED CONFIANZA EN LA MUNICIPALIDAD PROVINCIAL MARISCAL NIETO?

■ 03/02/2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - INEI



una crisis de credibilidad y representatividad.

La Municipalidad Provincial enfrenta un problema grave de desconfianza por parte de la población, con una percepción negativa generalizada. Para mejorar su imagen la MPMN debe rendir cuentas periódicamente a través de informes accesibles para la po-

blación, garantizando mayor claridad en la gestión municipal.

Si la Municipalidad no toma medidas correctivas, es probable que la percepción negativa siga creciendo, afectando su legitimidad y la confianza en futuras gestiones municipales.

EPS Ilo inspecciona reclamos por turbidez y confirma calidad del agua

ILO
DIARIO PRENSA REGIONAL

Tras recibir reclamos de vecinos de los subsectores Las Glosietas Mz L Lote 5 y Mirador Pacífico Mza 39 Lote 7, en el sector Pampa Inalámbrica, sobre la presencia de turbidez en el agua potable, personal de la

Oficina de Aseguramiento de la Calidad de la EPS Ilo realizó una inspección in situ para tomar muestras del agua y someterlas a análisis en el laboratorio de la empresa.

Los resultados confirmaron que el agua se encuentra dentro de los parámetros permisibles, aunque con una leve

turbidez en las redes de distribución. Ante esta situación, operadores de la EPS Ilo recomendaron a los usuarios dejar reposar el agua potable antes de su uso, asegurando que puede consumirse con normalidad.

En cuanto a los niveles de cloro residual, las muestras re-

■ **Análisis de laboratorio verifica que el agua cumple con los parámetros de consumo, aunque recomiendan dejarla reposar antes de usarla.**

flejaron valores entre 1.8 y 2.2 mg/L, lo que se considera ap-



to para el consumo humano. La EPS Ilo señaló que continuará con los monitoreos de calidad en todos los sectores

de la provincia, garantizando la adecuada distribución de agua potable a la población.

Planificación y Recursos Humanos de la UNAM permitieron reversión de S/ 7.5 millones



POR: ABG. SANTOS COHAILA FLORES

DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA

El 3 de enero del 2025 la contraloría emitió informe 011-2024-3-0539-RDS sobre reporte de deficiencias significativas de los estados presupuestarios al 31 de diciembre del 2023, a la deficiencia 02 y ella dice:

Que la Universidad Nacional de Moquegua (UNAM) no ejecutó S/ 4,288,960 del presupuesto asignado para el año 2023, lo que resultó en una reversión automática al Tesoro Público. La principal causa de esta subejecución fue la falta de ejecución en la partida 21: Personal y Obligaciones Sociales, lo que impactó directamente en el pago de docentes universitarios, sea por contrato, para nombramiento, promoción de docentes, paso de tiempo parcial a completo, que nunca se ha habido planificado en la UNAM por los funcionarios de segundo orden de estas unidades. Ocurre que siempre cambian jefes, pero los "segundones" siempre se mantienen en sus cargos, y lo lamentable, no aprenden.

¿CUÁL ES LA RESPONSABILIDAD DE PLANIFICACIÓN SEGÚN CONTRALORÍA?

La administración de la Universidad, a través de la Oficina de Planeamiento y Presupuesto, tenía la responsabilidad de garantizar la ejecución del presupuesto aprobado,



sido utilizado en la mejora de la calidad educativa.

PARA EVITAR QUE ESTA SITUACIÓN SE REPITA, EL INFORME SUGIERE:

Mejorar la planificación y ejecución del presupuesto mediante un seguimiento más riguroso por parte de la administración y la URH. Fortalecer la coordinación entre la Unidad de Recursos Humanos, la Oficina de Planeamiento y Presupuesto y la Dirección General de Administración.

Pero todo indica que no se ha corregido nada. Ocurre que para el año 2024 nuevamente se revertió más de dos millones de soles, y si no basta ello en el año 2022 también se revertió por un millón 158 mil soles.

Todo esto afecta la calidad educativa en la UNAM y son los mismos funcionarios de Planificación y Recursos Humanos que no tienen visión de hacer grande a la UNAM. En vez de planificar mayores recursos revierten dinero. ¿No hay sanción para esta afectación a la calidad educativa?



0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: MEF

RECURSOS ORDINARIOS REVERTIDOS POR LA UNAM

AÑO	PIM	DEVENGADO	REVERTIDO
■ 2024	24,701,891	22,672,971	2,028,920
■ 2023	49,400,195	45,111,235	4,288,960
■ 2022	30,373,922	29,215,805	1,158,117
■ Total	104,476,008	97,000,011	7,475,997

asegurando que los fondos destinados a personal y proyectos sean utilizados en su totalidad. Especialmente en la partida de remuneraciones.

Coordinar con la Unidad de Recursos Humanos (URH) para evitar retrasos en la contratación, nombramiento y promoción de docentes. El incumplimiento de estas funciones resultó en la falta de

ejecución de fondos asignados y, en consecuencia, en la reversión del dinero al Tesoro Público.

¿CUÁL HA SIDO LA RESPONSABILIDAD DE LA UNIDAD DE RECURSOS HUMANOS?

La Unidad de Recursos Humanos tenía un papel clave en la gestión del personal uni-

versitario, siendo responsable de:

Planificar juntos a las facultades y carreras las necesidades de docentes para la enseñanza, del personal de laboratorios a un año siguiente, los docentes a promoverse de categoría, todo ello para evitar la subejecución del presupuesto. Es más, debió solicitar mayor presupuesto para prever nuevas carreras profesionales, sin embargo, nada de esto hizo.

Debió agilizar procesos administrativos de contratación y pago de salarios, evitando retrasos en la ejecución de los fondos asignados. El informe revela que la falta de gestión eficiente en estos aspectos fue determinante en la no ejecución del presupuesto destinado a personal, lo que afectó el desarrollo de actividades académicas y administrativas.

¿ENTONCES CUÁLES SON LAS CONSECUENCIAS IDENTIFICADAS?

Pérdida de S/ 4,288,960 en presupuesto, que pudo haber



MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE TORATA

RECTIFICACIÓN ADMINISTRATIVA

ANTE LA OREC, QUE FUNCIONA EN LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE TORATA, CON SOLICITUD DE FECHA 24 DE ENERO DEL 2025, EXPEDIENTE DE REGISTRO N° 2375-2025. SE PRESENTÓ DOÑA: CRISTINA EUFRASIA DÁVILA SAIRA, CON DNI N° 29541800, QUIEN EN SU CALIDAD DE HERMANA SOLICITA LA RECTIFICACIÓN DE LA PARTIDA DE NACIMIENTO DE SU DIFUNTA HERMANA GRACIELA VERÓNICA DÁVILA SAIRA, CUYA ACTA ES EL N° 0114, AÑO 1953. CONCERNIENTE A LOS DATOS DE IDENTIDAD DEL PADRE, AL HABERSE OMITIDO CONSIGNAR SUS NOMBRES Y APELLIDOS COMPLETOS, SIENDO COMO SIGUE:

PADRE DICE: ARMANDO DÁVILA.
DEBE DECIR: ANDRÉS ARMANDO DÁVILA FLORES.
QUIENES SE CONSIDEREN PERJUDICADOS CON LA RECTIFICACIÓN SOLICITADA, PODRÁN PRESENTAR OPOSICIÓN DENTRO DE LOS 15 DÍAS SIGUIENTES A LA FECHA DE LA PUBLICACIÓN Y CON LAS PRUEBAS INSTRUMENTALES.
SE EFECTÚA LA PRESENTE PUBLICACIÓN DE CONFORMIDAD CON EL ART. 73 DEL DECRETO SUPREMO 015-98-PCM.

TORATA, 19 DE ENERO DEL 2025.

PROV. MARISCAL NIETO DPTO MOQUEGUA / MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE TORATA / REGISTRO DE ESTADO CIVIL
FREDA CARMEN SALAS DÁVILA
DNI. 04424024
JEFE DE LA OFICINA DE REGISTRO DEL ESTADO CIVIL



DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensa regional.pe

ILO
DIARIO PRENSA REGIONAL

El análisis sobre el estado del "Imperio Americano" y las medidas que podría implementar Donald Trump, como presidente número 47 de los Estados Unidos, plantea preguntas profundas sobre el futuro de la política global y la posición de Estados Unidos en ella. La idea de un imperio en decadencia no es nueva, y ha sido alimentada por eventos históricos significativos que han cuestionado la hegemonía estadounidense, como la crisis del petróleo en los años 70, la guerra de Vietnam, y más recientemente, las salidas de Irak y Afganistán.

Trump, en su segundo mandato, parece estar canalizando un deseo de recuperar una percepción de grandeza y poder que muchos de sus seguidores creen que se ha perdido. Su enfoque conservador y su reinterpretación de las doctrinas que forjaron la identidad estadounidense en el siglo XIX sugieren un intento de regresar a lo que él y su base consideran valores fundamentales. Sin embargo, este regreso al pasado no es una simple repetición; es una adaptación a un nuevo contexto global, donde las viejas reglas ya no parecen funcionar.

El lema "América para los americanos" pareciera encapsular su visión de una política exterior y económica que prioriza los intereses nacionales de Estados Unidos por encima de las alianzas tradicionales y del multilateralismo. Esto podría significar un cambio drástico en la manera en que Estados Unidos interactúa con el resto del mundo, buscando maximizar beneficios

Trump: ¿rescatando el imperio norteamericano? (2)



[Imagen generada con AI.]

inmediatos a expensas de relaciones diplomáticas más matizadas. Este enfoque podría llevar a una mayor confrontación con potencias emergentes como China, y a un debilitamiento de las instituciones internacionales que han sido fundamentales para el orden global en las últimas décadas.

Además, la política de "negociación agresiva" de Trump, que se manifiesta en la imposición de aranceles y condiciones estrictas en los acuerdos comerciales, puede ser vista como una forma de utilizar el poder económico de Estados Unidos como una herramienta de coerción. Esto podría tener repercusiones significativas no solo para la economía estadounidense, sino también para la estabilidad económica global, ya que otros

países podrían verse forzados a responder de manera similar, lo que podría desencadenar tensiones comerciales y políticas.

Además, hoy el panorama económico mundial no es el mismo que existía después de la primera y segunda guerra mundiales, donde EE.UU. era la única gran potencia con miles de empresas produciendo en su territorio siguiendo reglas corporativas y con la aceptación total de la divisa norteamericana como la moneda única para los intercambios y negocios en el orbe entero. En la actualidad las grandes empresas juegan sus propios partidos y ya no están situadas en su mayor parte en territorio norteamericano, además que en muchos casos pertenecen a multimillonarios que poseen inmensos re-

ursos que superan a los de muchos estados como por ejemplo el Perú y que además deciden por cuenta propia, pudiendo decirse que quizás tan solo la China está en capacidad de competir con ellos, gracias a su dirección centralizada y disciplina social.

Por ello, creer que las medidas de Trump serán efectivas para recuperar al imperio, es pecar en exceso de optimistas, porque la efectividad de estas medidas dependerá en gran medida de la capacidad del actual presidente norteamericano para lograr atraer a sectores de la población que se sientan igualmente desilusionados con el estado actual del país, pero la polarización social en Estados Unidos podría complicar estos esfuerzos, y la percepción de un "Estados Unidos en ruina" po-

"El ritmo del progreso debe adaptarse en tiempo y forma al contexto social, y aportar igualdad, desarrollo y prosperidad, no decadencia, retroceso y privilegio."
Bertrand Russell

dría ser una espada de doble filo.

En resumen, las medidas que Trump podría implementar en su segundo mandato podrían redefinir no solo el papel de Estados Unidos en el mundo, sino también la naturaleza misma de la política estadounidense. La búsqueda de recuperar la autoridad y el respeto de su nación podría llevar a un enfoque más agresivo y unilateral en la política exterior, con implicaciones que se extenderán mucho más allá de las fronteras de Estados Unidos.

El futuro del "Imperio Americano" se presenta incierto, pero lo que es claro es que estamos ante una fase de transformación que podría tener consecuencias duraderas en la geopolítica global y en la economía norteamericana como por ejemplo con su política de inmigración que a decir de muchos especialistas la reducción de la misma, especialmente en sectores como la agricultura y la construcción, podría perjudicar la economía estadounidense, que depende en gran medida de la mano de obra inmigrante.

Pr Prensa regional®

LA PRENSA REGIONAL®
Marcas Registradas
Asociado al Consejo de la Prensa Peruana
Hecho el Depósito Legal BNP N° 2010-17332
prensa regional.pe
Todos los derechos reservados

956 424 000

DIRECTOR

Paddy Rogger Baylón Delgado
director@prensa regional.pe

SUB DIRECTOR - ISLAY AREQUIPA

Jury Baylón Delgado
984 753 877
subdirector@prensa regional.pe

EDITORES PERIODÍSTICOS

Erick Baylón Baylón
Phary Baylón Delgado

DENUNCIAS - INVESTIGACIÓN

Julio César Farfán Valverde
969 164 351
juliofarfan@prensa regional.pe

PUBLICIDAD

PROREGIS EIRL
RUC 20608846698
Glenda Baylón García
974 466 951
publicidad@prensa regional.pe
Moquegua - Junín 411 Esquina Libertad
Central Ilo - Junín 414 Detrás de la Iglesia
Mollendo - Blondel 341

LOS ARTÍCULOS FIRMADOS Y/O DE OPINIÓN SON DE ABSOLUTA RESPONSABILIDAD DE SUS AUTORES.

PRENSA

Rocio Bomas Segura
Carolina Cavallie Rojas
Yoni Mamani Centeno
Fernando Peralta Bolaños

ANÁLISIS Y OPINIÓN

Jorge Acosta Zeballos
Nolberto Arata Hurtado
Javier Acuña Chavera
Arnulfo Benavente Díaz
Ángel Cáceres Cáceres
César Caro Jiménez
Luis Miguel Caya Salazar
Noé Carpio Toranzo
Angélica Espinoza Ortiz
Rony Flor Coayla
Javier Flores Arocupita
Edgar Lajo Paredes
Francisco Perea Valdivia
José Pérez Ordoñez
Teresa Pérez Torres
Gustavo Pino Espinoza
Gustavo Puma Cáceres
Eiffel Ramírez Avilés
Enrique Rivera Salas
Miguel Seminario Ojeda
Gustavo Valdivia Salas
Fernando Valdivia Correa
Nataly Zúñiga Riveros
Vicente Zeballos Salinas

PREPrensa - ARTES

Daniel Baylón Otazu
Mariluz Quispe Naca
Roxana Rafael Vargas

Escribenos: 958 063 134

Contactanos: 053 491 964

info: cableclub.com.pe

Moquegua, primer productor de cobre a noviembre de 2024: ¿dónde está el canon minero en esa proporción?



[Centro de control de mina Quellaveco.]

Pr Análisis & Opinión

DR. PHD JAVIER PEDRO FLORES AROCUTIPA

DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA DIARIO PRENSA REGIONAL

La tabla muestra la producción de cobre en el Perú entre enero y noviembre de 2024, destacando a Moquegua como la principal región productora con 426,287 toneladas métricas, lo que representa el 17.91% del total nacional. Le siguen Áncash (17.08%), Are-

Hoy se puede verificar que regiones como Arequipa y Tacna, que tienen una menor producción de cobre, reciben montos más elevados, lo que plantea la necesidad de analizar si los criterios actuales de distribución del canon reflejan adecuadamente la contribución real de cada región a la economía minera del país.

quipa (15.99%), Apurímac (12.25%), y Cusco (9.20%).

Tacna, que históricamente ha sido una región minera importante, ocupa la sexta posición con el 8.65% del total.

MOQUEGUA: LÍDER EN PRODUCCIÓN DE COBRE

El liderazgo de Moquegua en la producción de cobre es un dato relevante, pues supera ampliamente a regiones

con gran tradición minera como Arequipa y Tacna. Sin embargo, este liderazgo no se refleja en la distribución del canon minero, donde Arequipa y Tacna han recibido históricamente una mayor asignación de recursos provenientes de la minería.

LA DISPARIDAD EN LA DISTRIBUCIÓN DEL CANON MINERO

A pesar de ser la región con mayor producción de cobre, Moquegua no recibe una distribución proporcional del canon minero en comparación con Arequipa y Tacna. La pregunta es donde están las autoridades que deben gastar esos recursos que no hacen casi nada por reclamar una distribución más equitativa, sobre todo por la mayor producción de cobre está en Moquegua.

La distribución del canon minero en el Perú se basa en diversos factores, como la ubicación de los yacimientos, el domicilio fiscal de las empresas mineras y la aplicación de criterios normativos específicos.

Esta desigualdad en la asignación

del canon minero tiene un impacto directo en el desarrollo de Moquegua. Al no recibir una parte proporcional de los ingresos generados por su producción minera, la región puede enfrentar limitaciones en la inversión en infraestructura, educación y desarrollo social, aspectos fundamentales para garantizar un crecimiento sostenible y mejorar la calidad de vida de sus habitantes.

Hoy se puede verificar que regiones como Arequipa y Tacna, que tienen una menor producción de cobre, reciben

montos más elevados, lo que plantea la necesidad de analizar si los criterios actuales de distribución del canon reflejan adecuadamente la contribución real de cada región a la economía minera del país.

En este contexto, es fundamental que las autoridades regionales y nacionales aborden este tema para garantizar una distribución equitativa de los recursos, permitiendo que Moquegua, como primera productora de cobre del país, pueda beneficiarse plenamente de su aporte a la economía nacional.

Pr **RANKING COBRE**
REGIONES PRODUCTORAS
DE COBRE ENERO-NOVIEMBRE 2024

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional |
Fuente: Ministerio de Energía y Minas - MINEM

REGIONES	TONELADAS MÉTRICAS	
Moquegua	426 287	17.91
Áncash	406 553	17.08
Arequipa	380 776	15.99
Apurímac	291 565	12.25
Cusco	219 084	9.20
Tacna	205 838	8.65
Junín	181 104	7.61
Ica	132 706	5.57
Pasco	60 919	2.56
Lima	38 148	1.60
Cajamarca	20 864	0.88
Huancavelica	13 741	0.58
Huánuco	1 955	0.08
Puno	916	0.04
Ayacucho	348	0.01
Total	2 380 804	100

■ Hoy, quienes visitan El Algarrobal encuentran una comunidad joven, dinámica y emprendedora, con una creciente colonia puneña que se hace notar con sus diversas manifestaciones culturales. Sin embargo, el desarrollo no es homogéneo. Se pueden ver viviendas muy sofisticadas junto a otras en pésimas condiciones.



[Municipalidad de El Algarrobal.]

El Algarrobal emerge



JORGE ACOSTA ZEVALLOS
ECONOMISTA DEL CEOP ILO
DIARIO PRENSA REGIONAL

ILO

Ocurre que varias personas que dejaron de visitar por años el distrito de El Algarrobal se asombran al encontrarse hoy con un espacio más poblado, con mayor número de viviendas, negocios, vehículos, escuelas y gente que sale en las noches a caminar por las calles libremente, haciendo vida social y, destacablemente, joven. Es explicable su atención, entre el pasado y el presente.

Y digámoslo en letras mayúsculas, El Algarrobal, como distrito, nació con la creación de la provincia de Ilo, casi fue inventado por el gobierno de Velasco Alvarado, porque se requerían distritos para la eleva-

ción de Ilo a provincia. El Algarrobal, desde los años 70 en adelante, era un distrito deshabitado, con pobladores propietarios de chacras del valle o trabajadores agrícolas del mismo. Para llegar a El Algarrobal se podía atravesar a pie el valle o en vehículo, cruzando la trocha y la desértica Pampa Inalámbrica.

El poblado contaba con unas cuantas casas, un local municipal descuidado y otro local de almacén, sobre el cual se soñaba con convertirlo en el futuro Museo de Sitio Chiribaya. Los agricultores trabajaban en el valle durante el día y en la noche dormían en Ilo. Los pocos electores de ese lugar decidían, antes de las elecciones, quién sería el nuevo alcalde para gobernar el municipio con un exiguo presupuesto.

Estamos en el período de

los 80, 90 y la primera década del presente milenio.

El Algarrobal era extenso en área territorial, abarcaba parte del estrecho valle Osmore, colindaba por el oeste con Ilo y Pacocha, y por el este con la provincia de Mariscal Nieto, destacando su superficie mayormente desértica. Sin embargo, en los últimos años del 90 y comienzos del 2010, comienza su posicionamiento como un referente cultural, con la consolidación del Museo de Sitio Chiribaya, fortalecido por estudios de centros de investigación y universidades norteamericanas, promovidos por Southern Perú Copper Corporation (SPCC).

La aceituna de Ilo, de reconocida calidad, expandió su fama a otras latitudes. Sin embargo, una queja permanente era el efecto de los humos de la fundición de cobre, atenua-

dos con una compensación por daños que fue aceptada a regañadientes.

El distrito no crecía en po-

blación. Cada censo arrojaba cifras similares:

1972: 272 habitantes
1981: 132 habitantes
1993: 165 habitantes
2007: 247 habitantes

A pesar de las buenas aceitunas, aceite de oliva, guayabas, el Museo Chiribaya y la Casa Mariscal Nieto, El Algarrobal seguía siendo un distrito desértico y sin cambios significativos.

LLEGAN LOS CAMBIOS

Pero el crecimiento era inevitable. Las primeras inversiones fueron del sector público, con obras de resguardo y prevención del crecimiento del río Osmore, además de la puesta en valor de sus atractivos.

El crecimiento poblacional de Ilo trajo consigo la aparición de Santa Rosa, su primera invasión de jóvenes necesitados de vivienda, quienes se establecieron sin agua ni luz en terrenos baldíos. También llegaron biohuertos, la intención de parques industriales y comerciantes de la sierra en busca de almacenes para sus productos.

El Algarrobal comenzó a figurar en las estadísticas con elevadas brechas, reflejando falta de servicios básicos y altos índices de extrema pobreza. La población creció exponencialmente, alcanzando

3,717 habitantes en 2017.

Este cambio estuvo acompañado por el boom minero, el aumento del canon minero y otros indicadores que determinaron un incremento significativo en el presupuesto del gobierno local, permitiendo mejoras en los servicios básicos, construcción de vías, plazas y centros recreativos.

Las inversiones trajeron consigo nuevas escuelas, centros de salud, mercados y un mayor número de vehículos de transporte, extendiendo sus servicios a la población.

Hoy, quienes visitan El Algarrobal encuentran una comunidad joven, dinámica y emprendedora, con una creciente colonia puneña que se hace notar con sus diversas manifestaciones culturales. Sin embargo, el desarrollo no es homogéneo. Se pueden ver viviendas muy sofisticadas junto a otras en pésimas condiciones.

Pero la gran interrogante persiste: ¿hacia dónde va El Algarrobal?

No hay una visión clara de desarrollo. Se dice que lo más importante es la gente, pero sin un proyecto estructurado, sin una dirección definida, el crecimiento carece de propósito.

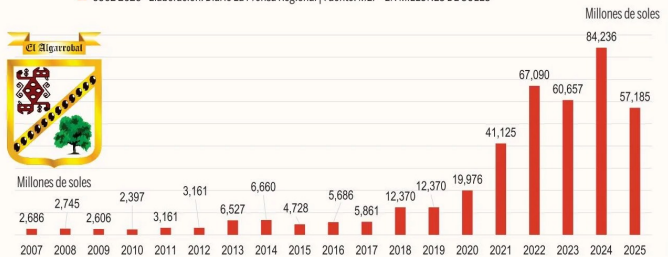
Hoy, los alumbraba la luna. Mañana, nadie sabe qué les depara el futuro.



MUNICIPALIDAD DISTRITAL EL ALGARROBAL

PRESUPUESTO DEL MUNICIPIO EL ALGARROBAL 2007 - 2025

■ Q302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: MEF - EN MILLONES DE SOLES



Moquegua: presupuesto de inversión en la MPMN cae en 2025 y sigue disperso en pequeños proyectos



DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA

En la Municipalidad Provincial de Mariscal Nieto (MPMN), se evidencia una reducción en el presupuesto destinado a inversión pública, pasando de 120.5 millones de soles en 2024 a 105 millones en 2025, lo que representa una caída de 14.76 millones de soles. Este recorte presupuestario también se refleja en el número de proyectos ejecutados, que disminuyen de 123 en

2024 a 98 en 2025, es decir, 25 proyectos menos.

DISTRIBUCIÓN DEL PRESUPUESTO EN 2024: ALTA CONCENTRACIÓN EN POCOS PROYECTOS

En 2024, la ejecución presupuestaria muestra una fuerte concentración en un grupo reducido de proyectos:

■ **Gestión municipal del alcalde John Larry Coayla y su gerente Carlos Ponce Zambrano reducen S/ 14.76 millones en inversión y mantiene fragmentación de recursos.**

■ **A pesar de la reducción del presupuesto de inversión en 2025, la MPMN mantiene una distribución fragmentada de los fondos, destinando una parte significativa a múltiples proyectos pequeños en lugar de concentrarse en iniciativas de mayor impacto.**

Los 10 principales proyectos absorbieron 59.8 millones de soles, lo que equivale al 49.6% del total. Los primeros 20 proyectos representaron 93 millones de soles, es decir, el 75% de la inversión total. Esto implica que el 25% restante del presupuesto (equivalente a 27.5 millones de soles) se distribuyó entre 103 proyectos adicionales, resultando en una asignación promedio de aproximadamente 200 mil soles por proyecto. Este pa-



MUNICIPALIDAD PROVINCIAL DE MARISCAL NIETO

FALTA DE PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: MEF

MENOS PRESUPUESTO, MISMA ESTRATEGIA:

MPMN, Moquegua recorta inversión, pero sigue apostando por proyectos dispersos de bajo impacto.



10 PRIMEROS PROYECTOS DE MAYOR PRESUPUESTO EN LA MPMN 2025	PIM	PIM ACUMULADO
■ 2475277: recuperación y cierre del área degradada por residuos sólidos municipales en el botadero de la quebrada cementerio pampas del Chen Chen sur	10,859,644	10,859,644
■ 2338414: mejoramiento y ampliación de los servicios de agua potable y sistema de disposición de excretas en las juntas vecinales de: Santa Rosa, Omo Y La Rinconada	8,903,322	19,762,966
■ 2016766: iniciativa a la competitividad	6,672,499	26,435,465
■ 2083865: mejoramiento de los servicios del camal municipal de la ciudad de Moquegua	6,000,000	32,435,465
■ 2192006: mejoramiento de la carretera vecinal ruta mo-518 tramo centro poblado los ángeles - centro poblado Yacango	5,549,197	37,984,662
■ 2001621: estudios de pre-inversión	4,826,838	42,811,500
■ 2389323: mejoramiento servicio educativo de la IE n°43013 Oscar Becerra Peñalosa, centro poblado de alto la villa	4,800,000	47,611,500
■ 2586236: mejoramiento del servicio de alcantarillado en las asociaciones Apemipe, Villa Francia, Pedro Paulet y Leoncio Prado del centro poblado Chen Chen	4,485,153	52,096,653
■ 2497710: creación del servicio de protección y prevención de riesgos de la calle 9 de octubre del cte-11 de la junta vecinal San Francisco zona iii, en el centro poblado de san francisco	4,147,628	56,244,281
■ 2447248: mejoramiento de los servicios de transitabilidad de la carretera vecinal mo-557 emp carretera departamental mo - 102 (tramo: Calacoa - Putina - C.P. San Cristóbal)	3,113,290	59,357,571

trón sugiere una atomización de los recursos, ya que, en lugar de priorizar iniciativas de mayor impacto, los fondos se dispersaron en un gran número de pequeños proyectos.

DISTRIBUCIÓN DEL PRESUPUESTO EN 2025: PERSISTENCIA DEL MODELO DE INVERSIÓN

Para 2025, la tendencia de concentración del presupuesto en un número reducido de proyectos se mantiene:

Los 10 primeros y principales proyectos captan 56 millones de soles, representando el 53% del total. Los primeros 20 proyectos absorben 80 millones de soles, lo que equivale al

76% del presupuesto total.

Como consecuencia, el 24% restante del presupuesto (25 millones de soles) se reparte entre 73 proyectos, lo que confirma nuevamente una distribución fragmentada de los recursos.

Se puede decir que falta de Enfoque en Proyectos de Gran Impacto. El análisis de la inversión pública en la MPMN durante 2024 y 2025 revela que, a pesar de la reducción del presupuesto y del número de proyectos, se mantiene una estructura de financiamiento donde la mayor parte de los fondos se concentra en un grupo reducido de proyectos, mientras que una propor-

ción significativa de los recursos se dispersa en iniciativas de menor envergadura. Esta atomización presupuestaria limita la capacidad de la municipalidad para ejecutar proyectos de gran impacto que podrían generar un desarrollo estructural y sostenible en la provincia.

Por lo tanto, el enfoque en proyectos pequeños sugiere una falta de planificación estratégica que priorice inversiones con mayor retorno social y económico, comprometiendo la eficacia del presupuesto público en la generación de mejoras sustanciales para la comunidad.



Petro quiso ser tigre y terminó como gatito: Colombia sigue dependiendo de EE.UU. en exportaciones



DR. PHD JAVIER FLORES AROCUTIPÁ

DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA
DIARIO PRENSA REGIONAL

La figura muestra que Estados Unidos representa el 25.8% de las exportaciones totales de Colombia, lo que equivale a 15,480 millones de dólares de un total de 60,000 millones. Esto indica una alta dependencia comercial con EE.UU., ya que el siguiente mayor destino de exportaciones, Panamá, representa solo el 9.69% (5,814 millones de dólares).



[Imagen generada con IA.]

Otros mercados como Países Bajos (6.09%), India (4.23%) y China (3.67%) tienen una participación menor, lo que sugiere que la diversificación de las exportaciones colombianas es insuficiente y está concentrada en EE.UU.

Si Estados Unidos dejara de comprar productos colombianos, se perderían más de 15 mil millones de dólares en exportaciones, lo que podría llevar a una crisis económica y re-

cesión en Colombia.

Esta situación explica por qué el Señor Gustavo Petro tuvo que ajustar su postura política frente a EE.UU. Por ejemplo, en el caso de la política migratoria de Donald Trump, el presidente de Colombia inicialmente se negó a recibir a los deportados, pero posteriormente tuvo que ceder, ya que el país no puede darse el lujo de arriesgar su relación comercial con EE.UU.

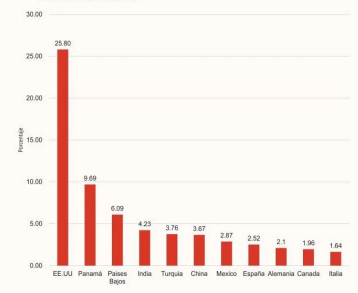
Los zurdos radicales latinoamericanos saludaron cuando Petro se enfrentó a Trump, pero luego regularon porque dio marcha atrás. Hoy se sabe que la dependencia es fuerte.

La falta de una estrategia efectiva de diversificación de mercados coloca a Colombia en una posición vulnerable ante cambios en la política comercial de EE.UU. Si este país decide imponer aranceles, reducir importaciones o priorizar otros proveedores, Colombia se vería seriamente afectada.

Los datos muestran que ningún otro país se acerca a la

DEPENDENCIA DE EXPORTACIONES COLOMBIANAS DE ESTADOS UNIDOS (25.8%) 15000 MILLONES DE DÓLARES.

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: Banco Mundial



importancia de EE.UU. como socio comercial. Esto deja a Colombia en una posición frágil ante decisiones políticas y comerciales estadounidenses, lo que explica por qué su gobierno debe mantener relaciones estratégicas con Washington para evitar impactos econó-

micos graves.

Los zurdos radicales latinoamericanos saludaron cuando Petro se enfrentó a Trump, pero luego regularon porque dio marcha atrás. Hoy se sabe que la dependencia es fuerte. Lo mismo pasa con Perú, Chile, Bolivia etc.

INEI: 80% de ciudadanos desconfía del GORE Moquegua al tercer trimestre de 2024



MIGUEL RODRÍGUEZ CÉSPEDES

DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA
DIARIO PRENSA REGIONAL

La figura muestra los niveles de confianza que los ciudadanos tienen en el Gobierno Regional de Moquegua (GORE Moquegua). Entonces el 48% de los encuestados (96 personas) indicaron que no tienen ninguna confianza en la insti-



[Referencial.]

tución.

El 31.5% (63 personas) manifestó que tienen poca confianza. Solo el 10.5% (21 personas) señalaron que tienen suficiente confianza. Un 10% (20 personas) no sabe o no tiene

una opinión clara al respecto.

Estos resultados reflejan una evaluación desfavorable del GORE Moquegua por parte de la población. Casi 8 de cada 10 ciudadanos (79.5%) tienen poca o ninguna confian-

Casi 8 de cada 10 ciudadanos (79.5%) tienen poca o ninguna confianza en la institución.

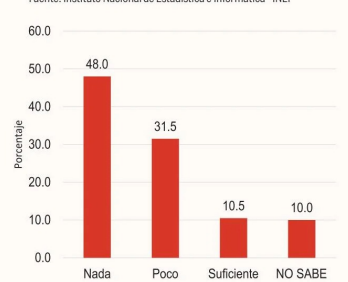
za en la institución, lo que puede deberse a:

Percepción de ineficiencia en la gestión pública, escasa transparencia en el uso de los recursos. Escándalos o problemas administrativos que hayan afectado la imagen institucional. Desconocimiento o falta de comunicación entre la institución y la ciudadanía.

Es preocupante que la confianza suficiente solo alcance el 10.5%, lo que indica una desconexión significativa entre el

ENCUESTA INEI: GORE ¿TIENE USTED CONFIANZA EN INSTITUCIONES TALES COMO: EL GOBIERNO REGIONAL DE MOQUEGUA? 80% POCO O NADA.

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - INEI



Gobierno Regional y la población. El Gobierno Regional de Moquegua enfrenta un grave

problema de desconfianza ciudadana, con un índice muy bajo de aprobación.

Crece las utilidades de Cerro Verde 2024/2023

Pr
Análisis
& Opinión

DR. PHD JAVIER
PEDRO FLORES
AROCUTIPA

DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA

La tabla sintetiza el desempeño financiero de Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A. durante los años 2023 y 2024, mostrando una evolución positiva en la mayoría de sus indicadores clave.

En ventas netas se observa un crecimiento del 2.3% en los ingresos por ventas, pasando de 4,143.2 millones a 4,238.3 millones de dólares en 2024.

El costo de ventas se incrementó en 1.0%, lo que sugiere una mejor contención de costos en relación con el crecimiento de ingresos.



[Sociedad Minera Cerro Verde.]

La ganancia antes de impuestos aumentó un 14.7%, evidenciando un desempeño positivo antes del impacto tributario.

Los impuestos pagados aumentaron en 3.7%, reflejando el impacto del mayor nivel de utilidades.

Las utilidades netas crecieron en 22.4%, pasando de 778.9 millones a 953.2 millones de dólares, lo que muestra una mejor gestión de costos y un desempeño sólido.

El total de activos se incre-

mentó en 1.3%, reflejando una estabilidad en el tamaño de la empresa. El Patrimonio creció en 1.5%, lo que muestra una leve acumulación de utilidades retenidas y fortalecimiento financiero.

RENTABILIDAD

La rentabilidad sobre ventas, aumentó de 18.8% a 22.5% (+19.6%), lo que indica una mayor eficiencia en la generación de utilidades sobre los ingresos.

La rentabilidad sobre acti-

■ La Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A. mostró un desempeño financiero sólido y creciente en 2024 en comparación con 2023.

vos totales, se elevó de 9.8% a 11.9% (+20.8%), lo que muestra una mayor productividad de los activos de la empresa.

La rentabilidad de patrimonio, pasó de 11.7% a 14.1% (+20.5%), reflejando un mayor retorno para los accionistas.

Así de esa manera la Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A. mostró un desempeño financiero sólido y creciente en 2024 en comparación con 2023.

Estos resultados señalan una empresa financieramente estable, con mejores márgenes de rentabilidad y una

Pr
Prensa
regional

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: BVL

CRECEN LAS UTILIDADES DE CERRO VERDE 2024/2023

SOCIEDAD MINERA CERRO VERDE S.A.A.

(EN MILES DE DOLARES)	2023	2024	Incr %
■ Ventas netas	4,143,228	4,238,322	2.3
■ Costo de Ventas	-2,563,519	-2,588,779	1.0
■ Ganancia (Pérdida) Bruta	1,579,709	1,649,543	4.4
■ Gastos de Ventas y Distribución	-158,244	-145,771	-7.9
■ Ganancia (Pérdida) Operativa	1,333,652	1,485,498	11.4
■ Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos	1,323,295	1,517,731	14.7
■ Impuesto a la renta	-544,331	-564,554	3.7
■ Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	778,964	953,177	22.4
■ Total Activos	7,930,910	8,034,461	1.3
■ Patrimonio	6,680,374	6,783,485	1.5
■ Rentabilidad de Ventas	18.8	22.5	19.6
■ Rentabilidad de Activos totales	9.8	11.9	20.8
■ Rentabilidad de patrimonio	11.7	14.1	20.5

adecuada gestión de activos y patrimonio, lo que le permite seguir fortaleciendo su posi-

ción en la minería de la región de Arequipa.

BCP registra utilidades diarias de S/ 15 millones en 2024/2025

Pr

DR. ROBERTO
TITO CONDORI
PÉREZ

DOCENTE UNAM
DIARIO PRENSA REGIONAL

MOQUEGUA

La Utilidad Neta del BCP (Banco de Crédito del Perú) creció en 11.8%, alcanzando los S/ 5,216.7 millones, lo que representa un aumento significativo en los beneficios del banco. En materia de Utilidad Neta

por Mes se pasó de S/ 388.7 millones a S/ 434.7 millones en 2024.

Y en materia de Utilidad Neta por Día este creció en 11.8%, alcanzando los S/ 14.5 millones diarios. Esta es una cifra muy importante porque demuestra los niveles de competitividad que alcanza el banco de crédito frente a la competencia extranjera.

Se debe señalar que los Ingresos por Intereses se incrementaron en 6.8%, pasando de S/ 13,529.9 millones a S/ 14,450.8 millones, lo que refleja un crecimiento en la actividad crediticia y en la capta-



ción de ingresos financieros.

El Impuesto a la Renta se incrementó en 13.7%, situándose en S/ 1,728.7 millones, reflejando la mayor rentabilidad del banco.

El Banco de Crédito del Perú mantiene una tendencia

de crecimiento sólido en sus ingresos y rentabilidad, impulsado por una eficiente gestión de costos financieros y un mayor margen de operación.

La rentabilidad neta es extremadamente alta, con utilidades superiores a S/ 5,216 mil-

Pr
Prensa
regional

0302 2025 - Elaboración: Diario La Prensa Regional | Fuente: BVL

BCP GANA S/ 15 MILLONES DIARIOS EN 2025/2024

BANCO DE CRÉDITO DEL PERÚ - BCP

NUEVOS SOLES	2,023	2,024
■ Total ingresos por intereses	13,529,940,000	14,450,778,000
■ Total gastos por intereses	-3,441,175,000	-3,289,017,000
■ Margen financiero bruto	10,088,765,000	11,161,761,000
■ Depreciaciones y amortizaciones	-377,222,000	-418,957,000
■ Margen operacional neto	6,144,369,000	7,025,272,000
■ Resultado antes de impuesto a la renta	6,184,352,000	6,945,406,000
■ Impuesto a la renta	-1,519,844,000	-1,728,714,000
■ Utilidad neta	4,664,508,000	5,216,692,000
■ Utilidad neta por mes	388,709,000	434,724,333
■ Utilidad neta por día	12,956,967	14,490,811

liones anuales, lo que implica más de S/ 434 millones de utilidad mensual y aproximada-

mente S/ 14.5 millones de ganancia neta diaria.

Colombia del izquierdista Gustavo Petro: alto desempleo y creciente deuda



DR. PHD JAVIER PEDRO FLORES AROCÚTIPA

MOQUEGUA
DIARIO PRENSA REGIONAL

La tabla presenta una comparación entre Colombia y Perú en términos de indicadores macroeconómicos clave, revelando que Colombia enfrenta problemas estructurales significativos: La deuda pública de Colombia representa el 70.5% del PIB, lo que sugiere una carga fiscal elevada y un margen de maniobra limitado para futuras políticas eco-



[Imagen generada con IA.]

nómicas. En contraste, Perú tiene una deuda del 34.8% del PIB, casi la mitad, lo que indica una gestión fiscal más prudente.

La tasa de desempleo en Colombia es 9.1%, considera-

blemente más alta que la de Perú (7.8%). El 33% de los hogares en Colombia se encuentran en situación de pobreza, con un 11.4% en pobreza extrema, lo que refleja desigualdad social y dificultades para

mejorar el nivel de vida de una parte significativa de la población. Perú, aunque también enfrenta problemas, presenta un nivel de pobreza inferior (28%).

Si bien Colombia mostró

LA IZQUIERDA EN COLOMBIA COLOMBIA PAÍS ENDEUDADO, ALTO DESEMPLEO Y CON 33% DE POBREZA.

0302 2025 - Elaboración:
Diario La Prensa Regional |
Fuente: Banco Mundial

INDICADOR	COLOMBIA	PERÚ
■ Producto Interno Bruto (PIB) Nominal (USD)	\$343,62 mil millones (2022)	\$240,00 mil millones (2022)
■ PIB per cápita (USD)	\$6,624.2 (2022)	\$7,000.0 (2022)
■ Tasa de desempleo (%)	9,1% (septiembre 2024)	7,8% (2023)
■ Inflación (IPC, %)	5,2% (2024)	1,9% (2024)
■ Deuda pública (% del PIB)	70,5% (2022)	34,8% (2020)
■ Tasa de pobreza (%)	33% de los hogares (2024 y 11,4% de Extrema pobreza)	28% 2024

Colombia enfrenta una deuda pública del 70.5% del PIB, limitando su margen fiscal, mientras que Perú mantiene una deuda del 34.8%, reflejando una gestión más prudente.

un crecimiento del PIB del 7.3% en 2022, este ha estado acompañado de inflación ele-

vada (5.2% en 2024) y una política monetaria restrictiva con una tasa de interés del 5.40%. Esto podría ralentizar el crecimiento en el mediano plazo y afectar el consumo y la inversión.

Con un déficit del 7.1% del PIB en 2021, Colombia enfrenta desafíos fiscales serios, lo que podría llevar a más deuda o ajustes fiscales en el futuro. Aunque Perú tenía un déficit del 8.9% en 2020, su deuda más baja le otorga mayor estabilidad.



FERNANDO VALDIVIA CORREA

Lo tenía todo, prestigio y poder, ambos ganados por una aparente decorosa carrera como Fiscal Superior Titular de Lavado de Activos desde el 2016. Pero eso no le era suficiente, pues Elizabeth Peralta quería más. Y lo obtuvo, aunque no como lo hubiera deseado. A inicios de septiembre pasado, una cándida entrevista televisiva al controvertido Andrés Hurtado destapó una dantesca trama de corrupción que ha comprometido las más altas esferas del Ministerio Público y del Poder Judicial.

De la gloria al infierno

Tanto Elizabeth como Marita no lo hicieron. Actuaron soberbiamente, creyendo estar por encima del bien y el mal. Decían luchar contra los corruptos, y en apariencia se han comportado de manera muy similar.

Las declaraciones del polémico "Chibolín" propiciaron pesquisas del despacho de la Fiscalía de la Nación por los presuntos delitos de tráfico de influencias y de cohecho en agravio del Estado, descubriéndose que su "mami" (co-

mo dizque cariñosamente la llamaba a Peralta) habría gestionado la devolución de oro incautado a Miu Lei a cambio de US\$ 1 millón, así como de recibir soborno por US\$ 80 mil para actuar en contra de Paltarumi, adversario del citado empresario. Por esta razón, dos meses después de iniciado el escándalo, la Corte Suprema le varió el mandato de comparecencia por el de prisión preventiva hasta por 18 meses.

Y como si esta acibarada noticia no fuese suficiente, Marita Barreto volvió a ser el foco de atención. Y esta vez por intereses personales relacionados con el cargo desempeñado como Coordinadora del hoy desaparecido Equipo de Fiscales contra la Corrup-

ción en el Poder (EFICCOP). Suspendeda de sus funciones por 6 meses por haber revelado ante un medio de comunicación la identidad de un testigo protegido, en esta ocasión fue descubierta in fraganti pretendiendo vender una lujosa propiedad en un acomodado balneario al sur de la capital. El precio ofertado (aunque eso sí, dijo "a tratar") era de US\$ 500 mil. En el reportaje de Willax TV (aunque evidentemente ella no sabía que la estaban grabando) muy relajada afirmó que necesitaba transferir el inmueble, pues tenía que realizar un viaje fuera del país por tiempo prolongado. Lo sospechoso es que el valor del predio difiere con sus ingresos. Atendiendo a ello, la misma Delia Espino-



[Fotocomposición.]

za derivó la denuncia periodística al órgano correspondiente para el inicio de las investigaciones preliminares. El actuar correctamente, en ocasiones, resulta ser impopular, toda vez que uno suele granjearse enemigos, aunque al final siempre la vida da recompensas. Como suelen decir mis padres "caminar siempre con la frente en alto". Tanto Elizabeth como Marita no lo hicieron. Actuaron soberbia-

mente, creyendo estar por encima del bien y el mal. Decían luchar contra los corruptos, y en apariencia se han comportado de manera muy similar.

A todo esto, Jorge Luis Borges solía decir que "hay que tener cuidado al elegir a los enemigos porque uno termina pareciéndose a ellos". Ambas, pasaron de la gloria a purgar en el infierno.

Vecinos denuncian caos vehicular por minivanes en barrio Inclán

MOLLEND
DIARIO PRENSA REGIONAL

La presencia masiva de minivanes de transporte de pasajeros generó caos y malestar en el barrio Inclán, en Mollendo. La tarde de este domingo, varias de estas unidades se estacionaron alrededor del parque e incluso en calles aledañas, afectando la movilidad y seguridad de los residentes.

PIDEN CONTROL POLICIAL

Los vecinos hicieron un llamado a la Policía Nacional para establecer control en la zona, pues el desorden vehicular se repite cada fin de semana con la salida de veraneantes hacia Arequipa.

El alto flujo de vehículos no solo genera tráfico intenso, sino que también representa un peligro para peatones y conductores locales.

Ante la falta de regulación,



■ Transporte informal genera problemas de tránsito; pobladores exigen soluciones para frenar la congestión en las calles y alrededores del parque.

los afectados piden a las autoridades tomar medidas urgentes para evitar que la situación se agrave.



Coordinan obras de riego para agricultores en Ensenada-Mejía-Mollendo

MEJÍA
DIARIO PRENSA REGIONAL

El gerente regional de Agricultura, Ing. Julio Herrera, sostuvo una reunión con la presidenta de la Junta de Usuarios Ensenada-Mejía-Mollendo, Otilia Abigail Dongo Santillana, para definir la viabilidad de obras de riego que optimizarán el uso del recurso hídrico en la zona.

■ Evaluaron construcción y optimización de canales de riego en Los Huertos y Alto Ensenada para mejorar la eficiencia del uso del recurso hídrico.

MEJOR DISTRIBUCIÓN DEL AGUA

Entre los proyectos evaluados destacan la construcción y mejoramiento de tomas y laterales del canal de irrigación

en el sector Los Huertos.

También se abordó la optimización del sistema de riego del Canal Alto Ensenada, lo que permitirá un uso más eficiente del agua para los agricultores.

Agricultura implementa inmueble para trabajadores en Mejía

MEJÍA
DIARIO PRENSA REGIONAL

La Gerencia Regional de Agricultura inauguró un nuevo inmueble en el distrito de Mejía, destinado a mejorar las condiciones de estadía del personal que deba trasladarse a la provincia de Islay por motivos laborales.

UN ESPACIO PARA EL BIENESTAR LABORAL



Este inmueble permitirá fortalecer el clima institucional y brindar mejores condiciones a los trabajadores de la entidad, optimizando su desempeño en la zona.

■ Estará destinado a ofrecer mejores condiciones a los trabajadores del sector agrícola que acudan a laborar a la provincia de Islay.

El acto oficial fue encabezado por el gerente regional de Agricultura, Ing. Julio César Herrera Ojeda, junto a José Portugal Ampuero, jefe de Patrimonio de la entidad.





Pr Análisis & Opinión
MSC. ARQ. GUSTAVO PUMA CÁCERES
PLANIFICADOR URBANO TERRITORIAL Y PORTUARIA,
GOBERNANZA TERRITORIAL Y GESTIÓN DE CIUDADES PUERTO
DIARIO PRENSA REGIONAL
columnista@prensa regional.pe

AREQUIPA DIARIO PRENSA REGIONAL

La ciudad de Arequipa, a pesar de su importancia como centro económico, cultural y turístico del sur del Perú, carece de una planificación urbana y territorial clara y efectiva hacia el 2050. Dos años han pasado de la gestión municipal y el alcalde de la provincia de Arequipa junto con su concejo de regidores no cuentan ni con la carátula del Plan de Desarrollo Metropolitano de Arequipa (PDM), la vigencia del PDM es hasta el 2025, por lo que la actual gestión provincial debe cumplir con las disposiciones nacionales para actualizarlo, según la Ley de Desarrollo Urbano Sostenible (DUS) N° 31013 y su reglamento.

Esta falta de planificación tiene raíces en factores políticos, económicos y sociales, y sus consecuencias podrían ser graves si no se toman medidas correctivas; por lo que se presenta un análisis de las causas y consecuencias de esta situación.

A) CAUSAS POLÍTICAS

La falta de continuidad en las políticas públicas, los cambios frecuentes en las autoridades locales y la alta rotación de funcionarios públicos y regionales han afectado la ejecución de los planes de desarrollo urbano. Cada administración prioriza proyectos distintos, sin mantener una visión a largo plazo (MPA, 2022).

Los casos de corrupción y mala gestión en la adjudicación de obras públicas y la falta de transparencia en la gestión de recursos han desviado fondos que podrían haberse destinado a la planificación urbana (Transparencia Internacional, 2023). La priorización

Arequipa: sin planificación al 2050



| Imagen generada con IA. |

La falta de planificación urbana y territorial en Arequipa al 2050 es el resultado de una combinación de factores económicos, sociales y la falta de voluntad política por parte de quienes gobiernan la ciudad.

de proyectos cortoplacistas con fines políticos, en lugar de iniciativas de largo plazo, ha sido un problema recurrente. La falta de coordinación entre el gobierno local, regional y nacional ha dificultado la implementación de políticas integrales de desarrollo urbano y territorial (MVCS 2023).

B) CAUSAS ECONÓMICAS

Arequipa enfrenta limitaciones presupuestarias para financiar proyectos de planificación urbana, los recursos disponibles suelen destinarse en el parchado de pistas y veredas y la atención de emergencias o a proyectos de menor

escala, en lugar de invertirse en planes estratégicos de largo plazo y proyectos de inversión pública de impacto provincial.

El crecimiento económico desordenado de la ciudad, impulsado por sectores como la minería, la construcción y el turismo, no ha sido acompañado de una planificación adecuada. Esto ha generado una expansión urbana descontrolada y la ocupación de áreas no aptas para la vivienda. (CCIA, 2023).

Así mismo la presión de intereses privados y económicos, como las inmobiliarias, han influido en la toma de de-

cisiones, priorizando la construcción de viviendas y centros comerciales sobre la planificación sostenible y el bienestar común. (CAP Arequipa, 2023).

C) CAUSAS SOCIALES

Arequipa ha experimentado un crecimiento demográfico acelerado, con una tasa anual del 1.5%, lo que ha generado una demanda insostenible de viviendas y servicios básicos (INEI, 2023). Arequipa requiere de cerca de 90,000 viviendas y de suelo urbano; se añade la migración interna desde zonas rurales y otras regiones del país que ha exacerbado la presión sobre la infraestructura urbana.

La falta de participación ciudadana en donde la población no ha sido suficientemente involucrada en los procesos de planificación urbana.

Esto ha llevado a la implementación de proyectos que no responden a las necesidades reales de los ciudadanos (ONU-Hábitat, 2022).

CONSECUENCIAS

Todas estas causas traen consigo consecuencias por la falta de planificación, como son:

- La degradación del medio ambiente y la expansión urbana descontrolada ha llevado a la ocupación de áreas naturales y agrícolas, afectando los ecosistemas locales y reduciendo la disponibilidad de tierras productivas (MINAM, 2023); y la vulnerabilidad ante desastres naturales de la ocupación de zonas de riesgo, como laderas de cerros y áreas cercanas al volcán Misti ha incrementado la vulnerabilidad de la población ante desastres naturales como terremotos,

erupciones volcánicas e inundaciones (IGP, 2023).

- El déficit de vivienda y servicios básicos, la falta de planificación ha generado un déficit de viviendas adecuadas y asequibles, lo que ha llevado al surgimiento de asentamientos informales en zonas de riesgo (SUNASS, 2023). El acceso a servicios básicos como agua potable, saneamiento y electricidad es insuficiente en muchas áreas de la ciudad.

- Deterioro de la calidad de vida, la congestión vehicular, la falta de espacios públicos y la contaminación han afectado a los 1'251,000 habitantes de Arequipa. Proyección dada por el INEI.

- Pérdida de competitividad por la falta de infraestructura adecuada y la congestión urbana podrían afectar la competitividad de Arequipa como destino turístico y centro económico regional.

La falta de planificación urbana y territorial en Arequipa al 2050 es el resultado de una combinación de factores económicos, sociales y la falta de voluntad política por parte de quienes gobiernan la ciudad. Las consecuencias de esta situación ya son evidentes y podrían agravarse en el futuro, afectando la calidad de vida de los habitantes, el medio ambiente y la economía de la ciudad. Para revertir esta tendencia, es necesario un compromiso político firme de la autoridad, es urgente que la "Gobernanza Territorial" actúe con el sector público, el sector privado, la sociedad civil y la academia trabajen juntos para construir una visión compartida del futuro de la ciudad. La planificación de nuestra AREQUIPA debe ser justa al 2050 para garantizar un desarrollo urbano territorial sostenible y equitativo para sus habitantes.



Buques de la Marina culminan visita a Matarani y zarpan rumbo al Callao

MATARANI
DIARIO PRENSA REGIONAL

Matarani recibió la visita de dos buques de la Marina de Guerra del Perú, el BAP Quiñones y el BAP Guise, como parte del viaje de instrucción al litoral (VILIT) 2025. La llegada

de ambas unidades tiene el propósito de entrenar tripulaciones, fortalecer las prácticas preprofesionales de cadetes y alumnos, y mantener la presencia naval en las costas peruanas.

El capitán de navío Jorge Denegri Boltan, comandante

del BAP Quiñones, explicó que este despliegue busca la formación de futuros oficiales y personal técnico. "Este viaje nos permite entrenar a las dotaciones navales, fomentar las prácticas de los cadetes y reforzar la presencia de la Marina en el litoral", precisó.

ACTIVIDADES EN MATARANI

Durante su estadía, las tripulaciones realizaron actividades protocolares y culturales, incluyendo visitas guiadas para la población y una retreta musical. En total, el BAP Quiñones alberga a 199 tripulan-

La Marina de Guerra del Perú desplegó dos buques en Matarani como parte del viaje de instrucción y formación para cadetes y alumnos.

tes y el BAP Guise a 99, sumando 45 cadetes y alumnos en formación.

DESTINO FINAL: CALLAO

Los buques zarpan de Matarani este lunes con rumbo al Callao, puerto en el que concluirán su travesía el próximo 14 de febrero.

Alcalde de Islay-Matarani rinde homenaje a Miguel Grau en ceremonia

MOLLEND
DIARIO PRENSA REGIONAL

En un acto solemne organizado por la Marina de Guerra del Perú, el alcalde de Islay-Matarani, Irwin Santoyo Chalco, participó en la colocación de la ofrenda floral al busto del Gran Almirante del Perú, Miguel Grau Seminario. La ceremonia destacó la importancia del legado del héroe nacional y su vínculo con la identidad marítima del país.

El burgomaestre entregó el libro "Islay-Matarani, el puerto de Arequipa" a Hugo Manchego, resaltando la identidad portuaria y su valor histórico.

RECONOCIMIENTO

Durante la ceremonia, desarrollada en la plaza Grau de Mollendo, el alcalde entregó



el libro "Islay-Matarani, el puerto de Arequipa" al presidente de la Asociación Pro Marina Arequipa, Hugo Manchego Bonilla. El gesto simbolizó

el compromiso de la población de Islay-Matarani con su historia portuaria y la relevancia de Miguel Grau en la memoria colectiva del país.

Realizarán pasacalle en Mollendo por el Día Mundial del Cáncer

MOLLEND
DIARIO PRENSA REGIONAL

Con el objetivo de sensibilizar a la población sobre la prevención del cáncer, se anuncia un pasacalle en la ciudad de Mollendo. La actividad es organizada por la Gerencia Regional de Salud de Arequipa, la Red de Salud Islay y el Centro de Salud Alto Inclán.

■ La Gerencia Regional de Salud de Arequipa, junto con la Red de Salud Islay y el Centro de Salud Alto Inclán, son las entidades encargadas de organizar la actividad.

nal de Salud de Arequipa, la Red de Salud Islay y el Centro de Salud Alto Inclán.

Bajo el lema "Sensibilización para la Prevención", la jornada busca generar conciencia sobre la importancia de la detección temprana y los hábitos saludables.



[Foto referencial.]

El pasacalle se iniciará en la plaza San Francisco de Mollendo el martes 4, a las 4:00 p. m., contando con la participación de personal de salud y ciudadanos.

El pasacalle se iniciará en la plaza San Francisco de Mollendo el martes 4, a las 4:00 p. m., contando con la participación de personal de salud y ciudadanos.



GOBERNAR ABAJO,
LUEGO, ARRIBA

Por: Edgard Norberto "Beto" Lajo Paredes

MOLLEND

En el país hay tres Centros de Entrenamiento Pesquero (CEP): en Paita, para la macro región norte; Pucusana, para la macro región centro; y, en Ilo, para la macro región sur; en ellos, FONDEPES (Fondo Nacional para el Desarrollo Pesquero), dicta cursos de capacitación, especialización y capacitación: Marinero de Pesca; Gestión y Mantenimiento de Infraestructuras Pesqueras Artesanales; Administración

de Infraestructuras Pesqueras Artesanales; Manipulación y Preservación de Recursos Pesqueros; Constitución, Organización y Gestión de MYPES; y otros.

Los mismos, están dirigidos a pescadores artesanales, y a sus hijos que cursan el tercero, cuarto y quinto años de secundaria, en instituciones educativas públicas, brillante oportunidad de seguir una carrera técnica, vinculada a la pesca artesanal, actividad económica importante en el lito-

Centro de Entrenamiento Pesquero en Islay

ral arequipeño; de esta manera, contar con técnicos certificados en pesca artesanal, con todo lo que ello significa: elevar la calidad del trabajo pesquero artesanal; tener ingresos dignos; por ende, mejor calidad de vida. Un actor vital es la Dirección General de Capacitación y Desarrollo Técnico en Pesca Artesanal – Digecadepa de Produce.

Los CEP, ostentan infraestructura apropiada para las capacitaciones: oficinas de administración, aulas talleres, sala de instructores, comedor, residencia de alumnos, auditorio, etc. El Ministerio de la Producción, a través de FONDEPES, ha destinado un millón de soles para la modernización del CEP de Pucusana, lo anunció el ministro Sergio González.

Según el I Censo Nacional de la Pesca Artesanal Ámbito Marítimo - CENPAR del INEI del año 2012; en la región Arequipa hay 4006 pescadores artesanales, ocupando el tercer lugar; lo supera Ica con 5731; y Piura con 13248; en Moquegua hay 2022, poco más de la mitad de Arequipa; en organizaciones de pescadores, Arequipa con 170, Moquegua 60; la costa de Arequipa es de 528 Km, el más extenso de las regiones marítimas. Sin embargo, Arequipa no tiene Centro de Entrenamiento Pesquero. Municipalidad Provincial de Islay y Gobierno Regional de Arequipa, gestionen un CEP en Matarani, distrito de pescadores artesanales.

En internet encontré un trabajo titulado: "Influencia de la pesca artesanal en el desarrollo sociocultural y econó-

mico, distrito de Islay, provincia de Islay, región Arequipa", de la Lic. Zoila Anna María Zenteno Sencia, no encontré fecha de investigación, datos que expone: hay 2762 pescadores (más de la mitad de la región Arequipa y superior a Moquegua); el Sindicato de Pescadores Artesanales y Extractores de Mariscos Islay – Matarani (SPAEMIM) administra el Desembarcadero Pesquero Artesanal "El Faro"; respecto a identidad escribe: "La identidad del pescador es intensa, los pescadores (ya sea patrón o tripulante) orgullosamente dicen 'Yo soy pescador', esto viene a ser resultado de esa adaptación donde se han especializado en el medio marino. El ser pescador es aquella persona que enfrenta un medio distinto al donde se desenvuelve: no es fácil entrar mar adentro; según la primera experiencia de todo pescador dentro del mar es inolvidable por los cambios físicos (mareos, vómitos, etc.) que sufre durante la primera salida a pescar, soportar el frío, el espacio pequeño, no ver a su familia durante días, ver solo agua

por todos lados y a pesar de contar las herramientas necesarias y precauciones; puede ocurrir algún imprevisto en la embarcación y/o tripulación; sin embargo la persistencia hace que se adapte con las siguientes salidas, llegando a ser como algo normal para él".

En conclusiones, destacamos: "Con el paso del tiempo esta actividad (pesca artesanal) de ser eminentemente de autoconsumo ha ido pasando a ser de gran importancia para la economía nacional que compone una fuente generadora de empleo y contribuye en la seguridad alimentaria de la población. Esta actividad económica extractiva genera recursos humanos de forma directa e indirecta ya sea en: procesamiento, almacenamiento, transporte y comercialización"; asimismo, señala el estudio: dependencia económica del intermediario; falta de capacitaciones, centralismo de instituciones. Nos ratificamos en gestionar un CEP para Arequipa, debiendo ubicarse en el distrito de Islay.



[Centro entrenamiento pesquero Ilo.]

Clasificados económicos

■ **MOQUEGUA:** Calle Junín 411 Esquina con Libertad
 ■ **ILO:** Calle Junín 414 Oficina 204 Detrás de la Iglesia
 ■ **MOLLEND:** Agente Calle Blondel 341

clasificados@prensaregional.pe



WhatsApp
 956-424-000
 974-466-951

ANUNCIE AQUÍ

MOQUEGUA

CALLE JUNÍN 411
 Esquina con Libertad

Cel: 956424000

*¡Mejor pollo a la brasa
 de Ilo!*

POLLERÍA

KOKORIKO

Jr. Zepita N° 826 Delivery: 956055862 - Ilo



N° 0810

É Z I M D H M O Q Ó T Q L D M N G N O O M Á
 D T P H O L G U R A E A A D Y X Ó I U G A Ú
 P H A C I E N D A K P D A R O I W H A O G S
 R N Q T Ñ K J J Á M I D T N S F N Z É C N O
 O É P H S G U O O J I M A U E R N Í Ó Á I F
 D G Ü E V A T P I S E I F X B O H E Ñ N F O
 I Y B Í C S Y L O L C O B G A B G Ú Ó B I R
 G P K V U Q O I Ú N R X L I Ñ Ñ C I É A C T
 A E S A F R P Ó E P M S C O W O C K U E E U
 L S F M P O T L Y Ü X N Ñ O R A L C L Ó N N
 I P G N C R U X P W A U Y E T C Q Ü L Ú C A
 D L C V T P Ñ T J D Ñ F N N Ó Ü A I Á Ó I Ü
 A E S T O Ú B F N G Z I E W N P M P J E A Q
 D N X H Ó É C U L N D T R T Ñ É P G I I É Í
 O D W K N U B D U Á S Á N J M Ú G X L T Á T
 V O Q Í V A H R J O S S U N T U O S I D A D
 F R Á E E H L C O Ú S O C Ó Ñ Z Q Í G H Ú L

"Sinónimo de riqueza"

- | | | | |
|-------------------------------------|---------------------------------------|--|-----------------------------------|
| ☐ ABUNDANCIA | ☐ HOLGURA | ☐ Suntuosidad | ☐ DINERO |
| ☐ PROFUSIÓN | ☐ PRODIGALIDAD | ☐ ESPLendor | ☐ CAPITAL |
| ☐ COPIOSIDAD | ☐ OSTENTACIÓN | ☐ FAUSTO | ☐ HACIENDA |
| ☐ PROLIJIDAD | ☐ LUJO | ☐ MAGNIFICENCIA | |
| ☐ OPULENCIA | ☐ POMPA | ☐ FORTUNA | |



¡JUEGALO!

Sudoku

¿CÓMO HACERLO?

La estrategia para resolver este rompecabezas se puede considerar como la combinación de tres procesos: escaneo, marcado y análisis.

NIVEL DE DIFICULTAD: ★

				6		5	
3	5	9		2			6
		8		5	3	7	
7				6	2		8 3
		6	3				7
3					8	6	2
2		4				5	7
				1	4		
	6				5		

N° 0425

6	5	4	3	8	1	2	7	9
8	9	2	7	4	6	5	1	3
7	1	3	9	5	2	4	6	8
9	3	5	1	7	4	6	8	2
1	2	6	5	3	8	9	4	7
4	7	8	6	2	9	3	5	1
5	6	1	8	9	3	7	2	4
2	8	9	4	6	7	1	3	5
3	4	7	2	1	5	8	9	6

N° 0424

SOLUCIÓN SOPA DE LETRAS N° 0809

F	A	L	E	X	S	U	L	N	B	I	J	A	Z	X	A	L	R	L	S
H	I	D	A	T	I	D	O	S	I	S	H	E	E	X	A	J	A	E	O
H	E	R	P	E	S	Z	O	S	T	E	R	N	A	N	I	S	D	L	Z
Ñ	N	Z	I	K	Q	Ó	D	S	L	Ü	N	S	I	Á	A	I	A	G	K
F	É	T	G	Y	Á	Ü	I	E	Z	N	S	U	O	N	O	C	Z	Ñ	H
I	K	E	B	F	L	T	K	J	U	A	G	S	A	R	S	X	L	Ü	E
E	L	U	M	O	I	H	Á	P	L	N	U	I	R	I	X	H	M	W	R
J	H	C	M	T	R	K	Z	E	I	R	G	O	D	S	Ó	E	Z	V	N
R	I	A	A	I	V	I	D	A	I	A	M	A	A	N	K	M	E	J	I
Z	Ú	P	S	F	U	E	I	V	R	E	I	D	M	G	B	O	E	I	A
A	E	H	Z	É	R	N	A	R	H	N	I	I	Z	Q	Ú	F	Y	Ó	D
H	I	I	V	B	R	T	O	H	R	R	S	É	Z	W	P	I	H	E	E
N	K	W	E	E	N	M	N	E	E	V	K	W	E	B	O	L	A	P	H
I	W	I	H	A	E	L	H	H	É	T	Q	Ñ	Q	B	I	I	W	Ü	I
H	F	J	H	H	W	H	E	R	P	E	S	E	N	W	E	A	M	S	A
V	P	D	Ó	H	E	M	O	C	R	O	M	A	T	O	S	I	S	X	T
H	M	P	G	O	T	A	G	R	I	P	E	W	N	Ó	Ñ	U	E	O	



Pr Análisis & Opinión
MAG. ANGÉLICA ESPINOZA ORTIZ
997881932 - WWW.CENTRODESO.COM
DIARIO PRENSA REGIONAL
columnistas@prensaregional.pe

MOQUEGUA

¿Sientes que todo en tu familia está fuera de control? ¿Que cada uno está demasiado inmerso en los videojuegos, dispositivos electrónicos o en sus propias actividades individuales? Quiero compartir contigo una estrategia que me ayudó a mejorar esta situación y fortalecer los lazos familiares.

Cuando tenía 10 años, junto a mi familia descubrimos un nuevo estilo de vida que nos permitió recuperar la armonía en el hogar. Adoptamos una tradición especial que aún conservamos: las No-

Noche de hogar

ches de Hogar.

¿Qué son las Noches de Hogar? Se trata de una reunión especial que no requiere mucho tiempo, pero que involucra a todos los miembros del hogar. Es un espacio de calidad donde dejamos de lado las distracciones y nos enfocamos en fortalecer nuestros vínculos familiares.

Para que esta actividad funcione y genere los resultados esperados, es importante seguir algunas recomendaciones:

Elegir un día fijo de la semana: Se debe acordar una o dos horas en las que nadie programe actividades externas ni use dispositivos electrónicos.

Tener una actitud positiva: La disposición de mejorar las relaciones y fortalecer los vínculos es clave.

■ Recuperando la armonía familiar: la estrategia que transformó nuestro hogar.

Participación de todos: No hay roles de "bien" o "mal"; lo importante es compartir y disfrutar juntos.

¿Cómo se desarrolla la actividad? El programa debe ser organizado con anticipación por el adulto responsable. Aquí algunos pasos esenciales: Planificación del encuentro: Se define quién iniciará la reunión, quién la dirigirá y qué tema se tratará.

Momento de juegos: Se elige a alguien para organizar dinámicas que fomenten la diversión y el trabajo en equipo.

Compartir en familia: Se



[Foto referencial.]

prepara algo sencillo, como limonada, palomitas de maíz o un postre favorito de la familia.

Además de fomentar la unión, esta actividad permite inculcar valores fundamentales. Algunos temas sugeridos pueden ser: La obediencia. El respeto. La responsabilidad. La unidad familiar. El uso y abuso

de la tecnología. La creación de nuevas costumbres.

Para que todos participen, es importante rotar los roles. Si esta semana la hija menor dirigió los juegos, la próxima semana le tocará a otro miembro de la familia. Dependiendo de sus creencias y costumbres, la reunión puede comenzar y finalizar con una bre-

ve bienvenida, una canción, una oración, un minuto de reflexión en silencio u otra actividad significativa para la familia.

Recuerda, cuando vamos a adquirir un nuevo hábito no será fácil, sin embargo, luego que lo hayas adquirido estarás orgulloso(a) por tu logro y todo lo que obtendrás.

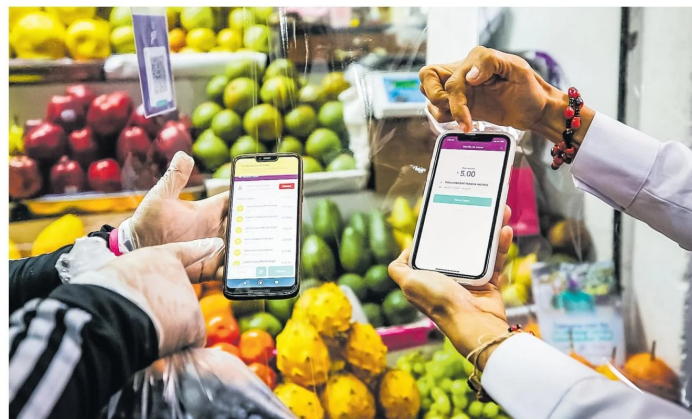
Billeteras digitales duplicarán participación en mercado peruano al 2027

NACIONAL
DIARIO PRENSA REGIONAL

Las billeteras digitales están revolucionando el ecosistema de pagos en nuestro país, con un crecimiento proyectado que duplicará su participación en el mercado, pasando del 14 % en 2023 al 28 % en 2027, según datos de Statista en su informe Distribución de las ventas de compras online en Perú en 2024, por método de pago.

Este avance responde a una creciente adopción de soluciones digitales por parte de usuarios y negocios, impulsada principalmente por la interoperabilidad y la accesibilidad de estas plataformas.

"El crecimiento de las billeteras digitales no solo está



transformando la forma en que los peruanos realizan pa-

gos, sino que también está redefiniendo las expectativas so-

bre su accesibilidad y eficiencia", señaló el gerente general

■ Pasará del 14 % al 28 % en los próximos cuatro años.

de Tupay, Ricardo Pacheco.

Uno de los aspectos clave a destacar de este crecimiento es la interoperabilidad entre plataformas como Yape y Plin, alcanzando más de 1.6 millones de transacciones diarias y registrando un aumento de más del 1,000 % en el primer trimestre de 2024 en comparación con el mismo periodo de 2023, según Payments CMI. Este dinamismo refleja la transición hacia un futuro más conectado y sin efectivo.

Por otro lado, el avance de las billeteras digitales también está acompañado por un cambio en las preferencias de

los consumidores. Según Statista, el uso de efectivo disminuirá del 35 % en 2023 al 28 % en 2027, reflejando una mayor confianza en los métodos de pago digitales.

"Este cambio en las preferencias de los consumidores refleja un punto de inflexión en el ecosistema de pagos en el país. La transición hacia métodos digitales no solo mejora la eficiencia de las transacciones, sino que también abre oportunidades para fortalecer la inclusión financiera en todas las regiones del país", señala Pacheco.

Con miras al 2027, refirió que el mercado de pagos digitales en Perú continuará expandiéndose, ofreciendo oportunidades para que más negocios adopten soluciones innovadoras y contribuyan a la inclusión financiera.